

シリーズ・商売頑張る⑦

「お客様の立場で考えたい」

アンジェラ美容室・伊藤隆志（白根支部）

中央区の美容院に十二年間勤めた後、阪神淡路大震災や地下鉄サリン事件のあった平成七年の暮れに白根で創業しました。現在は妻と二人で営業しております。

普段心掛けていることは、店の売り上げにこだわり過ぎず、お客様が真に欲しているのはどんなサービスなのかを考えることです。ご自分で白髪染めをされるお客様には、なるべく髪が痛まない染め方をお教えしますし、時々ドラッグストアに行ってヘアケア剤やスタイリング剤をチェックし、良さそうな商品をお客様にお伝えしたりします。もちろん自分の店にも店販商品は置いていますが、アレルギー体質とかの場合を除き、昔と違って市販されている商品の品質は安価な割にとっても良くなっていると思うからです。そんなわけで商売下手なのは自分でも自覚している次第です。

妻は十数年前から、まつ毛カールやまつげエクステの施術もしています。それらの施術をしている店は南区ではさほど多くありません。昨年の理美容交流会にも参加し、インボイスなどいろいろ参考になり、とても元気をもらいました。また参加させていただきま



【アンジェラ美容室】

所在地 南区白根日の出町13-24

電話 373-5602

営業時間 9時半～19時、日曜定休、第一日火、第三日月連休

新シリーズ・商売頑張る 掲載希望者を随時募集中です

毎週発行の「赤粋ニュース」にあなたのことを掲載しませんか。商売のことを中心にお店のPRや民商の会員になったきっかけなど掲載します。投稿希望の場合は記事の他に写真もあわせて送付いただくようお願いします。

送り先は

メールアドレス minsyo@gamma.ocn.ne.jp

※投稿する前に事務局ニュース担当まで連絡をお願いします。パソコンが使えない場合は事務局が取材に伺います。

ビジネススキルアップセミナー

企画書作成のポイントなどにアドバイス

26日にスキルアップセミナーを民

商会館にて開催。参加の声掛けで石山支部会員（建築業とNPO法人代表）を訪問した際に関心を示し、そのNPOのメンバーが参加しました。「代表から企画書の作成を頼まれたものの、どうしたらいいのかわからない」と困り果てた様子でした。

その企画を6月の総会で発表し承認を得るとのこと。企画は海辺の森（島見浜）で廃材を使ったアートを展示し環境問題を訴えるという内容でしたが、他団体からはもっと深く内容が知りたいと指摘され、行き詰ってしまったそうです。

市橋雅彰副会長は「なぜ」それをやるのか、作品を作った後はどうするのかを考える必要があると思う。展示が終わった後の行き先が無く捨てるのであればまたゴミになってしまう。環境問題なら学校なども含め子どもへの教育を視野に入れた企画ならいいのではないか。大事なのは代表含めNPOのメンバーでよく話し合うこと」とアドバイス。参加した方は「今日、参加して本当に良かった。また相談させてください」と元気が出た様子でした。

亀田婦人部ランチ会 スツクに集まって楽しく交流

亀田支部婦人部は5月26日に、映画鑑賞＆ランチ会をえんではよこしで開催し、5名が参加しました。

最初に山本亀田支部婦人部部長のあいさつのあと、新入部員の人もいたので自己紹介をしてから映画を視聴。みんな泣いたり笑ったり頷いたりして楽しい時間を過ごしました。

その後はランチを食べながら交流。「久しぶりに映画をみた。誘ってくれてありがとう」「ゆっくり映画をみるのがなかったの、今日はゆっくりできてよかったです」などの感想が出され、久しぶりの集まったの交流に時間を忘れておしゃべりしていました。

6月から誕生日プレゼントを持って部員訪問をする予定です。

